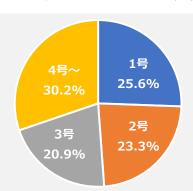
業歴の浅い新興ファンドへの積極的支援



Spiral Capital

- 2024年9月末までに出資した民間43ファンドのうち、30ファンドが初号~3号と、JICは機関投資家による出資 検討が困難な号数の若いファンドに対しても積極的にLP出資を実行。
- 特に、立ち上げに苦労する初号ファンドについても、これまでに11ファンド(JICポートの1/4)に対して出資し、リスクマネー供給に加えて、ファンドの立ち上げ支援を行い、更なる民間資金が集まるよう、継続したフォローを実施。

民間投資先ファンドの 号数別割合 (件数ベース)



SOZO VENTURES

🔯 Genesia Ventures

	2020	2021	2022	2023	2024	計
1号	1	3	3	4	-	11
2号	2	1	4	-	3	10
3号	-	4	1	3	1	9
4号~	1	0	8	3	1	13
計	4	8	16	10	5	43

※ 2024年9月末時点までにJICが初回出資した民間ファンドについて、年度基準で集計

CAPITAL

MedVenture

※ アネックスファンドは1号~3号に含めない



archetype*

ventures

3号

新しい投資テーマ ②エンゲージメント



● 本投資方針策定においては、エンゲージメントファンドは建設的・友好的なアプローチ(次頁参照)で中長期的な企業価値向上に資する助言・提案を行い、 株価上昇を狙うファンドであって、国内大手金融機関・機関投資家等からの出資が公表されているファンドとして定義する。

投資対象として想定するエンゲージメントファンド

一般的なファンド設計

- ・オープンエンド
- ・投資信託(ユニットトラスト)

投資期間 (保有期間)

中長期

投資対象

中堅~超大手上場企業

典型的な 投資戦略

- ・企業価値向上に繋がる助言や提案により、中長期での事業成 長を図り株価上昇を狙う
- ・建設的・友好的なアプローチによる投資実行・対話・戦略策 定/実行支援等によって、企業の変革を促す

投資家層

・自ら投資した事実を公表する、又は社名が開示されることを 厭わない国内大手金融機関・機関投資家を含む

想定する建設的・友好的なアプローチ



● JICが投資検討・実行を行うエンゲージメントファンドに関しては、投資前からExitまでの各フェーズにおいて、投資候補先/投資先に対して取る建設的・友好的なアプローチとして下記のような行動を想定。

投資前~投資実行

投資期間

Exit

- ✓ 原則として、サイレ ントで投資を開始す るのではなく、投資 実行前に会社経営陣 と対話を開始
- ✓ ファンドによる提供 価値に期待し、会社 側が投資受入れに納 得した上で投資を実 行
- ✓ 必要に応じて投資先 のインサイダーと なって戦略策定・実 行支援等を実施
- ✓ 投資先のニーズや状況に応じて取締役派遣やステアリングコミッティーの組成等を行う
- ✓ 保有持分の売却先に ついては経営陣と相 談して検討(原則と して投資先が望まな い先には売却しな い)



エンゲージメントファンドに出資する意義

● ビジネス環境が大きく変化する中で、企業はDXやGXを含めた大規模な成長投資、事業再編や新事業創出等の経営改革を進めることが求められている。そのような中、エンゲージメントファンドが十分な影響力を行使することを可能とするための資金的なサポートを行うことで、国際競争力を持ちうる分野で事業を行う上場企業の株主となり、中長期かつ建設的・友好的な対話・支援活動によって事業再編や成長投資による新規事業創造を促進する

エンゲージメントファンドへの投資方針

- 国際競争力を持ちうる事業分野の上場企業を投資対象とし、**事業再編及び新規事業 創造に向けた成長投資を促し得る中長期かつ建設的・友好的な投資アプローチ**を取 ることを志向するエンゲージメントファンドへ投資を行う。
- 投資検討プロセスにおいて、ファンドの投資アプローチやエンゲージメント方針等をDDを通じて十分に確認する。
- 具体的には、以下の条件を満たすファンドを投資検討対象とする。
 - 日本企業に対するエンゲージメントを主たる投資戦略とするもの
 - > 投資候補先がファンドからの投資受け入れに納得した上で投資を実行し、保有期間中は投資先企業と協業して戦略策定・実行支援等を行い、投資先企業と相談してExit先を検討すること
 - ▶ 中長期的なエンゲージメントを可能とするファンドストラクチャーとなっていること
 - ▶ 短期的な株主還元のみを志向するものでないこと